

MODULE 2 - TAPPING : JE NE SAIS PAS ME VENDRE

Tout d'abord, j'aimerais qu'on étudie ensemble quelques idées reçues par rapport à l'acte de VENTE. Si on parle de « vendre mes services » ou encore « ME vendre », il y a pas mal d'images BEURK qui viennent à l'esprit, généralement... Des images de « marchand de tapis », vendeurs de voiture, ou encore tous les télévendeurs qui nous dérangent plus que régulièrement aux heures du repas... Evidemment, personne dans le bien-être a envie d'être assimilé à CA ! Mais est-ce vraiment l'acte de vente qui est en cause ? Moi je dirais que non... tout ça sont des exemples d'utilisations agressives et pas très agréables de la vente, mais l'acte de vente en soi n'a rien de bien ou de mal...

Si ces images vous concernent, évaluez entre 1 et 10 le « malaise », le beurk, qu'elles vous inspirent, vous en avez sûrement d'autres, je n'ai donné que quelques exemples... 10 étant « je DETESTE les vendeurs, il est hors de question que je me vende, moi, parce que ça veut dire que je suis comme eux » et 0 serait un état de détachement et de paix par rapport à ces images.

Et je vous propose de tapoter quelques rondes sur ces croyances, car c'est bien sûr de ça qu'il s'agit, pour voir si on peut amener un peu plus de clarté et de paix autour de cette problématique...

Point karaté	Même si j'ai du mal à me vendre
	Aujourd'hui, je choisis de m'accepter telle que je suis
	Même si j'ai peur de passer pour un marchand de tapis, et que ça me dégoûte
	Aujourd'hui, je choisis de m'accepter, avec mes peurs et mes croyances
	Même si j'ai l'impression que vendre, c'est beurk
	Aujourd'hui je m'accepte et je me pardonne,
	et je pardonne à tous ceux qui ont contribué à installer ces impressions en moi

Sommet de la tête	Je ne sais pas me vendre
Début sourcils	Mais surtout, je n'ai pas envie !
Coin de l'œil	Vendre, c'est beurk
Sous l'œil	La vente, c'est de la manipulation
Sous le nez	Moi, je respecte les gens, je ne manipule personne
Creux du menton	Je déteste tous ces vendeurs qui m'agressent
Clavicule	La vente, ça dérange
Sous le bras	Je n'ai envie de déranger personne
Sommet de la tête	Ils vont penser que je n'en veux qu'à leur argent
Début sourcils	Et ça, ce n'est pas vrai !
Coin de l'œil	Je voudrais seulement pouvoir parler de mes services
Sous l'œil	Et comme tout travail, le mien mérite salaire
Sous le nez	Donc, à un moment donné, il faut parler argent
Creux du menton	Je n'aime pas ça !
Clavicule	C'est là que j'ai l'impression de passer pour un marchand de tapis
Sous le bras	Toutes ces situations où la vente m'a dérangée
Sommet de la tête	Toutes ces images qui sont installées en moi
Début sourcils	Toutes ces idées préconçues à propos de la vente
Coin de l'œil	Aujourd'hui, je choisis de faire la paix avec ces images
Sous l'œil	Aujourd'hui, je choisis de faire la part des choses
Sous le nez	Aujourd'hui, je m'ouvre à une nouvelle solution
Creux du menton	Et si, dans ma tête, je pouvais appeler ça autrement que de la « vente » ?
Clavicule	Si je pouvais trouver un autre terme, un autre acte qui me va mieux ?
Sous le bras	Un acte qui soit en harmonie avec mes valeurs profondes

Sommet de la tête	Je ne cherche pas à persuader les gens de travailler avec moi...
Début sourcils	Mais j'ai besoin de partager des informations au sujet de mon travail
Coin de l'œil	Je ne leur supplie pas d'acheter un service
Sous l'œil	Mais je leur offre un privilège
Sous le nez	Je ne leur vends pas un procédé
Creux du menton	Mais je leur propose des solutions à leurs problèmes
Clavicule	Et si je me focalisais sur la personne ?
Sous le bras	Plutôt que sur mes propres peurs liées à ce genre de conversation ?
Sommet de la tête	Si je cherchais simplement à en savoir plus sur son problème ?
Début sourcils	Et si je crois sincèrement que j'ai une solution qui pourrait l'aider...
Coin de l'œil	Ne suis-je pas dans le DEVOIR de lui la proposer ?
Sous l'œil	Et si la vente c'était ça ?
Sous le nez	Proposer des solutions efficaces à un problème important pour la personne...
Creux du menton	Elle ne va pas m'en vouloir de lui proposer
Clavicule	Là où elle m'en voudrait, c'est si je garde ma solution pour moi
Sous le bras	Si je fais de la rétention d'information
Sommet de la tête	Voire carrément de la non-assistance à personne en danger !
Début sourcils	Là, elle aurait raison de m'en vouloir...
Coin de l'œil	Aujourd'hui je choisis de faire la paix avec la vente
Sous l'œil	Je ne me vends pas
Sous le nez	Je propose des solutions
Creux du menton	Moi, je propose, et la personne dispose
Clavicule	Je suis à l'aise si elle me dit non
Sous le bras	Je préfère travailler avec des personnes qui résonnent avec moi à 100%

Passion Prospère 2015

Sommet de la tête	Si elle me dit non, elle rejette ma proposition, et non pas ma personne
Début sourcils	Je ne suis pas mon travail
Coin de l'œil	Même si l'acte de vente m'a parfois dérangé
Sous l'œil	Aujourd'hui je m'accepte complètement, avec mes peurs et mes croyances
Sous le nez	Aujourd'hui, je m'ouvre à de nouvelles solutions
Creux du menton	J'ouvre grand mon cœur
Clavicule	Je reste dans l'écoute de l'autre
Sous le bras	Et je propose mes solutions
Sommet de la tête	Parce que j'aime ça ! Et parce que ça marche !

Prenez une grande respiration.... AAAAHHHH

Et si vous vous reconnectez maintenant à ces images de « marchands de tapis » et autre, qu'est-ce qui vous reste ? Le chiffre de tout à l'heure a-t-il bougé ? Plus ? Moins ?

Moi, ça m'a fait penser à d'autres situations, où j'avais effectivement besoin d'un service ou un produit, et où j'ai BENI la personne qui m'a vendu une solution appropriée...

Passion Prospère 2015